

PLANO INTEGRADO DE NETWORKING

COMO CONSTRUIR UMA REDE DE RELAÇÕES

- CURSO: PLANO INTEGRADO DE NETWORKING
- DURAÇÃO: 12 HORAS
- HORÁRIO: PÓS-LABORAL DAS 19H00 ÀS 23H00
- DATAS: DIAS 26 E 28 DE JANEIRO E 2 DE FEVEREIRO DE 2010.
- LOCAL: ANJE - SEDE NACIONAL,(PORTO)



ANJE - Área de Gestão de Formação e Ensino
Casa do Farol, Rua Paulo da Gama s/n, 4169-006 Porto
Tel: +351 22 010 80 00 Fax: +351 22 010 80 67
<http://www.anje.pt> / E-mail: anje@anje.pt



PLANO INTEGRADO DE NETWORKING

COMO CONSTRUIR UMA REDE DE RELAÇÕES

PROGRAMA

O Tempo, o espaço e a oportunidade das relações;
Missão pessoal, visão e definição de objectivos;
Balance Scorecard Pessoal: auto avaliação de sonhos e objectivos;
Elaboração do Plano de Acção:
- As ferramentas de contacto;
- Criação de relações;
- Almoços e ocasiões especiais;
- Paixões e gostos pessoais – os pontos de acordo mínimos;
- O follow up dos contactos;
- Os super contactos e os parceiros de confiança;
- Participação ou envolvimento em eventos;
- A experiência associative;
- A arte de conversar;
- A aproximação dos poderes.

OBJECTIVOS

- * A construção e a integração em redes como variáveis de sucesso – pessoal, social e empresarial;
- * Assumir as parcerias individuais e a construção de redes de contactos como factores de competitividade pessoal, social e empresarial;
- * Adquirir técnicas para aplicar o processo de definição de objectivos;
- * Adquirir consciência da dimensão dos nossos sonhos e objectivos;
- * Identificar uma visão, uma missão e os valores da integração em rede;
- * Construir uma análise SWOT pessoal.

DESTINATÁRIOS

Todas as pessoas que pretendam conhecer e estudar técnicas para aplicar ao nível pessoal, social e empresarial, bem como novas estratégias de relacionamento através da integração em processos de networking.

METODOLOGIA FORMATIVA

Métodos Activos

FORMADOR

João Abreu
Mestre em Marketing;
Fundador da Academia do Optimismo;
Formação Inter Avançada em Emotologia, pela Cidade do Cérebro (Brasil);
Foi director de Formação da ANJE;
Ex-Chefe de Gabinete da Presidência da CM Penafiel;
Administrador da Penafiel Activa-Empresa Municipal;
Vice Presidente e Director Científico e Tecnológico da IVSA - Incubadora do Vale do Sousa;
Professor universitário desde 1993, nas áreas do Marketing, Comunicação e Imagem.

PLANO INTEGRADO DE NETWORKING

COMO CONSTRUIR UMA REDE DE RELAÇÕES

CONDIÇÕES DE INSCRIÇÃO

DOCUMENTAÇÃO NECESSÁRIA

Curriculum Vitae ;
Fotocópia do BI;
Fotocópia do N.º de Contribuinte;
Será atribuído um Certificado de Conclusão do Curso.

FORMAÇÃO - 12 Horas

Inscrições limitadas
Pagamento até 2 dias antes da data de início da acção de formação;
Valor: Não Associado ANJE - 125 euros
Valor: Associado ANJE - 100 euros.

CONSULTORIA/APOIO INDIVIDUAL (FACULTATIVO): 4 Horas

Publico em geral: 50,00 euros;
Associados e ex-formandos da acção anterior: 40,00 euros.

CONTACTOS PARA INSCRIÇÃO

E-mail: claudiaalmeida@anje.pt
Telefone: 220 108 000



ANJE - Área de Gestão de Formação e Ensino
Casa do Farol, Rua Paulo da Gama s/n, 4169-006 Porto
Tel: +351 22 010 80 00 Fax: +351 22 010 80 67
<http://www.anje.pt> / E-mail: anje@anje.pt

